



EDIÇÃO 2024











ACESSE O SITE: promocaomarcascampeas.com.br ou escaneie o QR CODE.

\*Os prémios representados na imagem são sugestões de uso da premiação, entregue em certificado de ouro. Limitado a 1 prêmio de cada descrição por CPF Consulte demais condições, joias e produtos participantes e certificado de autorização SRE/MF no site da promoção, imagens ilustrativas.

R\$100 EM COMPRAS



















#### 29 de janeiro a 31 de março de 2024 **PRÊMIOS** 63 DIAS PRÉMIOS TODOS OS DIAS

		JA	NEII	RO					FEV	'ERE	IRO					M	ΙΑRΩ	ÇO						ABRI	L		
D	S	Т	Q	Q	S	S	D	S	Т	Q	Q	S	S	D	S	Т	Q	Q	S	S	D	S	Т	Q	Q	S	S
	1	2	3	4	5	6					1	2	3						1	2		1	2	(3)	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13	4	5	6	7	8	9	10	3	4	5	6	7	8	9	7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20	11	12	13	14	15	16	17	10	11	12	13	14	15	16	14	15	16	17	18		20
21	22	23	24	25	26	27	18	19	20	21	22	23	24	17	18	19	20	21	22	23	21	22	23	24	25	26	
28	29	30	31				25	26	27	28	29			24 31	25	26	27	28	29	30	28	29	30	24	23	20	21

- 29/01 INÍCIO DA PROMOÇÃO
- 31/03 FIM DA PROMOÇÃO

🌟 02/03 – SORTEIO DA 1 CASA

- PRÊMIOS DE R\$ 1.000,00 Sorteios serão realizados nos dias 10/02/2024, 24/02/2024, 09/03/2024, 23/03/2024 e 10/04/2024.
- CASAS DE R\$ 200.000,00 Sorteios serão realizados nos dias 02/03/2024 e 10/04/2024.

- AINDA TERÁ 1 SEMANA PARA O SORTEIO FINAL
- 10/04 SORTEIO DA 2 CASA

#### **NOVA MECÂNICA & CADASTRO DIGITAL**

R\$100 EM COMPRAS

\*VÁLIDO PARA COMPRAS A PARTIR DE R\$10,00

**1 NÚMERO**DA SORTE



2 PRODUTOS
PARTICIPANTES









CHANCE NO PRÊMIO INSTANTÂNEO

Consumidor r

Consumidor recebe o **cupom fiscal** e o **folheto explicativo** após a compra; PASSO 2



Acessa o site da promoção e informa os dados pessoais; PASSO 3



Cadastra o cupom fiscal informando a chave de acesso ou escaneando o QR code; PASSO 4



Aguarda a validação para participar dos sorteios.

# PREMIAÇÕES

#### **50** Smartphones

(10 aparelhos sorteados a cada 15 dias)



Prêmio Secundário

Valor total de **R\$ 50.000,00** 



5 mil vouchers no valor de R\$ 95,00
300 vouchers no valor de R\$ 150.00

120 vouchers no valor de R\$ 400,00



**Prêmios Instantâneos** 

R\$ 568.000,00





# MATERIAIS MPVD



COMPARTILHAR OS MATERIAIS
DA PROMOÇÃO, MARCAS
PARTICIPANTES E LOCAIS
CORRETOS DE POSITIVAÇÃO
COM TODO TIME DE GERENTES
DE LOJA E PROMOTORES.



### MATERIAIS PARA PERSONALIZAR SUA LOJA EM 2024







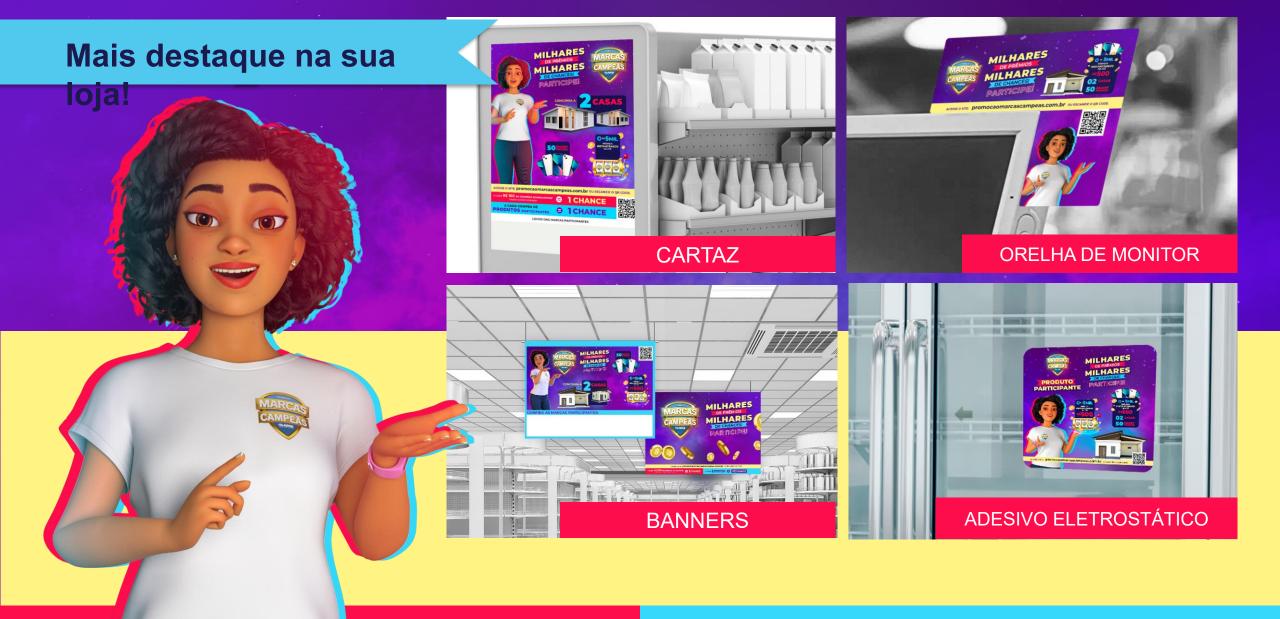








#### MATERIAIS PARA PERSONALIZAR SUA LOJA EM 2024





#### **CONFIRA AS MARCAS PARTICIPANTES:**







































































# AUMENTE A DIVULGAÇÃO

Potencialize a visibilidade da promoção com materiais extras















Outras mídias extras entre em contato com a equipe.

# **NOVIDADES PARA 2024**



Networking em eventos de lançamento nas regionais da APAS com a participação dos patrocinadores



Gamificação mais dinâmica



Acompanhamento em todas as fases da campanha



Investimento em mídias on e off



Nova mecânica de fácil assimilação



Tutoriais e cartilhas para capacitar os supermercados participantes



Premiação "TOP
Associados" para os
Supermercados que se
destacarem na campanha



# MÍDIA

(DIVULGAÇÃO + ENGAJAMENTO)









Pela primeira vez em nove edições a campanha será

DIVULGADA NA TV ABERTA



### CLIENTE OCULTO

Visitas de **clientes ocultos**, poderemos avaliar o seu desempenho de forma imparcial e identificar os pontos fortes e **oportunidades de melhoria e entrega de brindes como incentivo**.



Análise do discurso sobre explicação da campanha



Validação se o caixa entregou "folheto" após a compra



Directionamento para cadastrar o cupom no site com o QR Code



Análise se o caixa soube explicar a mecânica e como participar

### CALENDARIO PROMOCIONAL

MARCAS CAMPEÃS

			JA	NEI	RO		
	D	S	Т	Q	Q	S	S
_		1	2	3	4	5	6
	7	8	9	10	11	12	13
	14	15	16	17	18	19	20
	21	22	23	24	25	26	27
	28	29	30	31			

			FEV	ERE	EIRO		
_	D	S	Т	Q	Q	S	S
-					1	2	3
	4	5	6	7	8	9	10
	11	12	13	14	15	16	17
	18	19	20	21	22	23	24
	25	26	27	28	29		

		M	ARÇ	ÇO		
D	S	Т	Q	Q	S	S
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	<b>1</b> 5	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

29/01 – Verão / Férias 31/01 – Festival logurtes 09/02 - Carnaval (Bebidas)

15/02 – Semana da Limpeza

19/02 – Dia do esportista

**20/02 – Os pets amam** 

**22/02 – Festival Congelados** 

28/02 – Dia da ressaca

29/02 - Café da Manhã

07/03 – Faça Você Mesmo

**08/03 – Dia da Mulher** 

14/03 – Festival Higiene e Beleza

15/03 – Dia do consumidor

21/03 - Pascoa

**22/03 – Dia da água** 

26/03 - Cesta Brasileira

27/03 - Dia do vinho

# ATIVAÇÃO MARCAS CAMPEÃS

#### **OFERTA**

MARDAS DAMPEAS 2024 SEMANA DA LIMPEZA

#### **OFERTA**

MARDAS DAMPEAS 2024 DIA DO NOSUNIDOR

#### **OFERTA**

MARCAS CAMPEÃS 2024 FESTIVAL H&B









# RELATÓRIO BIDASH - NF





# PARCEIRO MARCAS CAMPEÃS 2024





A **Intellibrand** faz parte da vertical de **Digital Commerce** do grupo britânico Ascential, conhecida como **Ascential Digital Commerce**, que trabalha na medição,
otimização e execução para o crescimento do comércio
digital.

### SOLUÇÕES QUE RESULTAM EM SUCESSO

#### CONSULTORIA E PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO

A experiência do nosso time nos torna a melhor opção para construção conjunta das estratégias necessárias para ser vencedor no digital, do planejamento de Go-To-Market ao desdobramento em planos aos clientes.

#### **TECNOLOGIA E DADOS ACIONÁVEIS**

Por meio de tecnologia de ponta, conseguimos garantir a melhor execução online para a marca com dados acionáveis e informações granulares.



#### **EXECUÇÃO DIGITAL**

Por meio do expertise de vários anos na atuação com o varejo digital, somos os responsáveis por toda operação da sua marca nos principais marketplaces.

#### ACESSE SEUS DADOS DE SELL-OUT

Saiba como está a performance de cada um dos seus clientes e produtos para entender quais são os principais gargalos na operação a serem atacados.







# MARCAS CAMPEÃS Que impulsionarão suas VENDAS EM 2024!

Categorias Exclusivas

# E3 Kimberly-Clark

HUGGIES®



Plenitud Intimus





#### Quais são as "dores" do consumidor?

A Kimberly está atenta as tendências do mercado, atendendo as necessidades dos consumidores



Reformulação da Linha de Natural Care + Pants e Linha Banho









Novas Embalagens e **Novos Counts** 







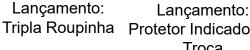
Lançamentos: Intimus 2 em 1 Plenitud Classic



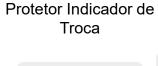




JUL

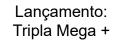






**AGO** 

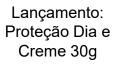




**SET** 













LIS	TA DE PRODU	TOS PARTICIPANTES M	1C 24	LISTA DE PRODUTOS PARTICIPANTES MC 24				
SETOR DE LOJA	EMPRESA	SEGMENTO/CATEGORIA	MARCA	SETOR DE LOJA	EMPRESA	SEGMENTO/CATEGORIA	MARCA	
AÇOUGUE	Friboi	CARNE BOVINA	Friboi		GUARA VITON	SUCO PRONTO	VITON	
	Melitia <sup>®</sup>	FILTRO DE PAPEL	Melita <sup>®</sup>	BEBIDAS NÃO ALCOÓLICAS	minalba BRASIL	ÁGUA MINERAL	minalba BRASIL	
n/	TRAMONTINA	FACAS E UTENSÍLIOS P/ COZINHA	TRAMONTINA		McCain	BATATA CONGELADA	McCain	
UIIII BAZAR	.16e	ASSADEIRA		*	p <b>ĕ</b> lpa∩ĕrte	AÇAI	pĕlpa∩ĕrte	
	WYDA	PAPEL ALUMINIO	WYDA	CONGELADOS		AÇAI PRONTO PARA BEBER		
		UTENSÍLIOS DESCARTÁVIES				POLPA DE FRUTA		
BEBIDAS ALCOÓLICAS	GRUPOPETRÓPOLIS	CERVEJA	GRUPOPETRÓPOLIS	ŽĞ.	<b>*</b>	LINGUIÇA CALABRESA	<b>₩</b>	
	<b>FEMSA</b>	BEBIDA PRONTA A BASE DE SOJA	AdeS	EMBUTIDOS	marba	MORTADELA	marba	
		REFRIGERANTES	Coca Cola	₽° •		ABSORVENTE HIGIÊNICO	Intimus	
BEBIDAS NÃO ALCOÓLICAS	GRUPOPETRÓPOLIS	BEBIDAS ENERGÉTICAS	TNT TNT	HIG. SAÚDE E BELEZA		FRALDA GERIÁTRICA	Plenitud	
	VECÉ É ACITO MAIOR COMPLOMITO	BEBIDAS ESPORTIVAS ISOTÔNICOS E HIDROTONICO	TNT			FRALDA INFANTIL	Huggies	



#### PATROCINADORES MARCAS CAMPEÃS 2024



LIS	TA DE PRODU	TOS PARTICIPANTES M	IC 24	LISTA DE PRODUTOS PARTICIPANTES MC 24					
SETOR DE LOJA	EMPRESA	SEGMENTO/CATEGORIA	MARCA	SETOR DE LOJA	EMPRESA	SEGMENTO/CATEGORIA	MARCA		
HIG. SAÚDE E BELEZA		LENÇOS UMEDECIDOS	<b>Huggies</b>		MADC	CHOCOLATE RECHEADO	SNIGKERS		
	C Kimberly-Clark	SABONETE LÍQUIDO PARA BEBÊS		MERCEARIA DOCE	MARS	CONFEITO DE CHOCOLATE	<b>M&amp;M</b> \$		
		SHAMPOO E CONDICIONADOR PARA BEBÊS			Melita®	CAFÉ CAPSULA	Melita <sup>®</sup>		
		CERA PARA PISO	-ાંતાંટ		Melita <sup>®</sup>	CAFÉ TORRADO E MOÍDO	Melita		
		DESINFETANTE	Politriz.		PANCO	BOLO PRONTO / MINI BOLO	PANCO		
LIMPEZA	Politriz	LIMPA ALUMINIO	Casaftor		<b>⊚</b> Camil	AÇUCAR	<b>⊚</b> Camil		
		LIMPADOR PERFUMADO	PER UNIO			ADOÇANTE			
	AB BRASIL	ACHOCOLATADO EM PÓ	Oyomultine			ROSQUINHA / ROSQUINHA INTEGRAL			
	Ab brasic	MISTURA PARA BOLOS	Gran Finale	er)	AB BRASIL	FERMENTOS	FLEISCHMANN		
MERCEARIA DOCE	MARS	BALAS MASTIGÁVEIS	Skittles	MERCEARIA SALGADA	Comos W	ATUM ENLATADO	Gomes de Costa		
	MANS	CHOCOLATE COM BISCOITO	TWEE		Gomes da Costa	PATÊS			



# PATROCINADORES MARCAS CAMPEÃS 2024



LIS	TA DE PRODU	TOS PARTICIPANTES M	C 24	LIS	TA DE PRODUT	OS PARTICIPANTES N	/IC 24
SETOR DE LOJA	EMPRESA	SEGMENTO/CATEGORIA	MARCA	SETOR DE LOJA	EMPRESA	SEGMENTO/CATEGORIA	MARCA
		KETCHUP			PIRAHY	ARROZ / ARROZ IN NATURA	PratoFino
	HEIN?	MAIONESE	HEINZ ESTP 1869	MERCEARIA SALGADA	<b>⊘</b> Camil	BISCOITO ÁGUA E SAL / CREAM CRACKER	<b>⊘</b> Camil
	EST? 1869	MOLHO DE TOMATE			Gorlic Foods Onde hå amor, hå saborl	TAPIOCA	Garlic
		MOSTARDA				ALHO	Onde há amor, há sabor!
		CONDIMENTOS E ESPECIARIAS			ALMAROMİ A ALMA DO VINAGRE	VINAGRE	ALMAROMI A ALMA DO VINAGRE
	Hikari	FAROFA / FARINHA DE MANDIOCA	Hikari		AB BRASIL	CHANTILLY	G <mark>râ</mark> η Finale
MERCEARIA SALGADA		FUBÁ / FARINHA DE MILHO			DANONE	IOGURTE	DANONE
		GRÃOS E CEREAIS				IOGURTE FUNCIONAL	ACTĮVIA
	marba	CARNE SECA (JERKED BEEF)	<b>A</b> marba	PERECÍVEIS LÁCTEOS		IOGURTE	Corpus
	massa leve	MASSAS FRESCAS massa leve				IOGURTE	YoPRO
		BISNAGA				IOGURTE	Danoninho
	PANCO		PANCO				

PÃO DE FORMA



# PATROCINADORES MARCAS CAMPEÃS 2024



### PATROCINADORES EXCLUSIVES



MARCAS QUE VALEM O TRIPLO DAS CHANCES NA PROMOÇÃO (3x NÚMEROS DA SORTE + 3X CHANCES NOS PRÊMIOS INSTANTÂNEOS)

### TREINAMENTO

COM FOCO NOS RESULTADOS PARA



## ÁREA DO ASSOCIADO

Suporte completo da promoção

# ACESSO EXCLUSIVO DAS REDES PARTICIPANTES

Lista de produtos participantes

Regulamentos

Contato dos patrocinadores

Artes dos materiais da promoção



### MATERIAIS DE TREINAMENTO

Apresentação da campanha



Vídeo explicativo



Manual do gerente



# SAC EXCLUSIVO DA PROMOÇÃO

DÚVIDAS DOS SEUS CONSUMIDORES ENCAMINHE AO NOSSO TIME!

#### **CANAIS:**

- **TELEFONE / WHATSAPP**: (11) 2626-3437
- **E-MAIL**: sac@promocaomarcascampeas.com.br
- **REDES SOCIAIS** (Instagram, Facebook e Youtube exclusivos da promoção);
- CHATBOT Através do hotsite da campanha.



Vamos unir forças para abastecer os estoques com produtos participantes da promoção Marcas Campeãs e dar aos consumidores a oportunidade de ganhar em dobro.

JUNTOS, PODEMOS CRIAR UMA EXPERIÊNCIA VENCEDORA PARA TODOS!



# 10 PASSOS PARA IMPULSIONAR SUAS VENDAS NA MC24

**1. CONEXÃO COM PATROCINADORES - PARCERIAS DE SUCESSO:** O evento oficial de lançamento é a sua chance de se conectar diretamente com as marcas patrocinadoras. Estabeleça parcerias sólidas e acordos exclusivos que ofereçam promoções atraentes. Juntos, vocês podem conquistar novos patamares.

**2. PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO - DEFINA SEUS OBJETIVOS:** O sucesso começa com um plano sólido. Analise o desempenho das edições anteriores para ajustar sua estratégia e alcançar novos patamares de sucesso.

**3. UTILIZE MATERIAIS DE MERCHANDISING - E SE DESTAQUE NA CAMPANHA:** Use os materiais de merchandising para aumentar a visibilidade dos produtos no ponto de venda posicionando-os estrategicamente para atrair a atenção dos clientes, transformando cada produto acelerador em uma estrela da campanha.

**4. TREINAMENTO DE EQUIPE - TORNE SEU TIME CAMPEÃO:** Engaje seus supervisores, gestores e operadores de caixa garantindo a participação do seu time nos treinamentos oficiais da campanha. E certifique-se de que todos compreendam os detalhes da campanha e estejam prontos para responder às perguntas dos clientes, proporcionando uma experiência excepcional.

**5. MANUAIS E TUTORIAIS - GUIA PARA O SUCESSO:** Utilize os manuais e tutoriais disponibilizados no portal do Associado para a instalação dos materiais de merchandising. E estimule sua equipe a seguir as diretrizes para uma implementação eficaz, garantindo que a campanha se destaque na sua loja.

# 10 PASSOS PARA IMPULSIONAR SUAS VENDAS NA MC24

**6. CLIENTE OCULTO - OLHOS NO CLIENTE:** Recepcione as visitas de cliente oculto para avaliar a experiência do cliente durante a campanha. Isso irá ajudar a identificar áreas de melhoria e fazer ajustes conforme necessário.

7. POSTS PRÉ-PRONTOS PARA REDES SOCIAIS - CONECTE-SE COM O MUNDO: Utilize os posts pré-prontos para divulgar a campanha nas redes sociais oficiais da sua empresa e estimule o compartilhamento entre os colaboradores. Manter uma presença online ativa ajuda a envolver os clientes, compartilhar a emoção das promoções e criar conexões mais fortes.

**8. OFERTAS ESPECIAIS - HORA DE ACELERAR**: Destaque produtos de marcas participantes que são verdadeiros aceleradores. Incentive o público a comprar mais com descontos e promoções exclusivas para produtos-chave, transformando compras em experiências únicas.

**9. AVALIAÇÃO CONTÍNUA - ACOMPANHE OS RELATÓRIOS:** Monitore o desempenho da campanha em tempo real utilizando os dashboardings da campanha e esteja pronto para fazer ajustes quando necessário. Nessa edição teremos também a versão mobile!

**10. FEEDBACK E COLABORAÇÃO - SUCESSO EM EQUIPE:** Esteja aberto ao feedback dos clientes e colabore com as marcas patrocinadoras para melhorar a campanha. Mantenha uma comunicação constante com todas as partes envolvidas, e responda aos questionários de feedbacks e sugestões enviados pela agência RC Trade Marketing.



# **BOAS VENDAS!**

**Atendimento Associados** 

(11) 94023-7542 viviani@rctrademkt.com.br

**Atendimento Industria** 

(11) 94023-7542 Lucas.vantini@rctrademkt.com.br